

創業・新事業展開の事例紹介 ～創業支援ルーム入居者のご紹介(その27)～

ウェスタ川越創業支援ルームは、様々な業種・業態の方々にご入居いただいております。創業準備中の方、個人事業から法人を設立される方、創業5年以内のスタートアップ段階の方、新分野への事業展開を目指されている方が入居されています。そこで、このコーナーでは入居者の紹介をさせていただきます。これから創業を希望される方は、創業の事例として参考にいただければ幸いです。また、この記事をお読みになり、ビジネスパートナーとしての関係を構築されたい方は、創業支援ルーム事務局かご本人宛に直接ご連絡ください。

514号室 株式会社Vita

代表取締役 安野 克己 さん



【事業内容】

食品の卸売店に勤務していたときの経験を活かし、飲食店コンサルティングを行っています。

具体的には、消費税増に対する売上アップの施策立案から、経営管理・経営改善・棚卸・店舗整理・メニュー改善・メニューブック

の作成といったトータルサポートを行っています。また、前職でお世話になった川越市場関係者・店舗合同で市場活性化の取り組みを提案中です。

そのほか、ものづくり補助金、経営革新計画の申請支援、キャッシュレスセミナーなどを行っています。

【自己紹介をお願いします】

卸売市場にある一般食料品仲卸の会社で30年仕事をしました。その中で様々な業務を行っていました。

店頭での業務や、商品管理システムの構築に携わり、30歳前には山梨で飲食店向けの業務用スーパーを立ち上げ、15年店長をやっていました。当時100坪で年商10億円まで売上げたこともあります。(お客様の)飲食店の売上を上げるため、アイデア出しや相談にもなっていました。

埼玉に帰ってきてからは、鶴ヶ島・大宮・土浦・練馬で店舗の開店・改装・閉店に携わったり、ネットショップの立ち上げも行いました。また、部長として、採用や人材育成(部下の教育・同期の連携強化)、年間の売上計画づくりを行いました。

これらの経験は現在のコンサルティングにも活かされていて、先日も定食屋の味噌汁をグレードアップさせるため、おすすめのこだわり味噌を提案しメニューに取り入れてもらいました。

また、中小企業のITシステムの導入にも力を入れています。その際は、身の丈にあった安価かつ現場で使いやすいシステムをお勧めしています。

ちなみに、趣味はゴルフで、ゴルフ歴は20年ほどあります。前職に居た際はとにかくスコアにこだわっていて大会に出場もしていました。現在は、そのころのように時間を使ってはいませんが、学生時代の同級生とプレーを楽しんでいます。もしゴルフをされている方がいれば一緒にできればうれしいです。

【創業支援ルーム入居のきっかけ】

中小企業診断士として独立するにあたり、シェアオフィスを探していた際、創業支援ルームの話聞いて見学にきました。その時は空きがなかったのですが、その後募集があって入居できました。

【入居後に感じるメリット】

駅からも近く、駐車場も近くにあるし、ミーティングルームも使える点は非常に便利だと思います。また、川越の方やふじみ野の方に説明すると、場所をすぐにわかっていただけるので、非常に案内がしやすいと感じています。そのほか、不在の時に荷物をあずかっていただける点や、静かな環境で業務に集中できる点も、メリットだと感じています。

【今後の事業について】

前職の関係から当初は卸売市場の関係者をターゲットにしていたのですが、飲食店からの反響が高く、実際にお客様にもなっていました。まずは、飲食店・小売店のコンサルティングで実績を出し、いずれは製造など違う分野のお客様を獲得できるようになりたいと考えています。

コンサルタントとして机上の空論を伝えるだけじゃなく、お客様に、「現場がいきいきして、稼ぎが良くなったよー」と言ってもらえるようにサポートしていきたいです。そして、次の提案として、「じゃあ、大きくしますか?新しいことチャレンジしますか?」という提案ができる関係を作りたいと考えています。

事業所名	株式会社Vita
住所	川越市新宿町1-17-17 ウェスタ川越 514号室
電話番号	090-6192-9393
URL	https://vita-consulting.com
E-mail	info@vita-consulting.com

裏面 は創業支援ルームに関するイベント情報です。